

Küresel bağışlarda başarının ipuçları

Evsahibi ülke ve partner Rotary kulüp Rotaryenleri, küresel bağış projelerinin neden başarılı olduğunu ve diğer kulüplerin tecrübelerinden ne öğrenilebileceğini özetliyorlar

Stephen Baker	Key Biscayne, Florida
Carolina Barrios	Cartagena de Indias, Colombia
Patrick Biswas	Padma Rajshahi, Bangladesh
John Braun	Austin, Texas
Steven Caine	Burnt Hills-Ballston Lake, N.Y.
Patrick Coleman	Luanshya, Zambia
Julio Grazioso	Guatemala Vista Hermosa, Guatemala
Yoshimasa Ishii	Amagasaki West, Japonya
Mario Nasard	Baabda, Lübnan
Vasudha Rajasekar	Madras East, India
Gus Oppermann	Los Angeles, Calif.
Philip J. Silvers	5500. Bölge (Arizona)
Gerald Sussman	Coral Springs-Parkland, Florida

Küresel Bağış projenizi başarılı kılan ne oldu?

BARRIOS: Columbia'daki Leticia Toplum Birliğinin işin içine girmesi esastı. Toplum Birliği projeyi önerdi, faydalanacak olanların seçiminde yardımcı oldu, sağlıkla ilgili tesislerin inşasını koordine etti ve denetledi ve toplumda programın sadece faydalanarlara değil, ama herkese tanıtılması için aktif bir şekilde çalıştı. Eğitim sağlayan ve eğitim malzemelerini temin eden San Buenaventura Cartagena Üniversitesi ile yapılan ortak girişim de çok faydalı oldu.

BAKER: Uyguladığımız metodlar daha önce daha küçük çapta sivrisinekten bulaşan sıtmaya karşı ağ kullanımı projemizde test edilmişti. Dolayısıyla, küresel bağışa hazır olduğumuzda, net bir planımız, ne yapacağımızı ve nasıl yapacağımızı çok iyi biliyorduk.

BISWAS: Projemizin özellikle kadınlara yönelik olması nedeniyle toplum ile anlayış ve güven üzerine kurulmuş etkin bir çalışma ilişkisinin oluşması ve sosyal geleneklere saygı gösterilmesi önemliydi.

COLEMAN: Rotary'nin işin içinde olduğu ilan edildi. Rotary'nin ismi her projeye bir bütünlük katmakta.

SILVERS: Önce Uganda Rotary kulüplerinin taahhüt ve fonlamaları: 10 kulüp kırsal alandaki sağlık merkezlerini benimsedi ve bölge, bölge tanımlı fonlardan 10,000 dolar ve nakit olarak da 20.000 dolar katıkıda bulundu. İkinci olarak, Hindistan, İsrail ve ABD'den gelen sağlık konusunda uzman mesleki eğitim ekibi, Ugandalı sağlık profesyonelleriyle entegre edildi. Ugandalılar projenin müşterilerini biliyorlardı. Uluslararası ekibin elemanları ise misyoner olarak değil, partner olarak algılandılar. Son olarak da kapsamlı ve etkin denetlememiz önemli oldu.

RAJASEKAR: Beraber çalışabileceğimiz ve konuyu bilen bir sivil toplum örgütünü belirlemek; fon yaratmak için

çok çalışmak ve Vakıf Bağışlarını bilen ve 10 yıldır bunu yapan bir kulüp olarak metodik sistemlerin ve proseslerin oturmuş olması.

Partner bir kulüp bulmanın ipuçları nelerdir?

BAKER: Büyük ve komplike bir küresel bağış söz konusu olduğunda, başka bir kulüpteki Rotaryenlerle çalışmanın en iyi yöntemi karşılıklı konuşturmaktır.

BRAUN: Kaliforniya'nın 5170. Bölgesi ve Meksika ve Teksas'ın 4130. bölgeleri her yıl kulüp projelerinin sunulduğu bir konferans düzenlerler. Dostluk oluşturma ve fikir alışverişi için harika bir tecrübedir bu.

NASARD: GDG'ler ve DG'ler her zaman yardımcıdırlar. Kulüpler onların yardımını talep etmeli.

BISWAS: Kulübe başka ülkelerden Rotaryenleri davet etmek ve yerel Rotaryenlerin yapmakta oldukları projelere ilgi duymalarını sağlamak partner bulmak için faydalıdır.

OPPERMANN: Rotary konvansiyonu ve proje fuarlarına katılın. Hiç bir şey karşılıklı konuşma kadar etkili değildir. Seyahat ettiğinizde toplantılar düzenleyin. Rotary.org'da Rotary Showcase ve Rotary Ideas'ı kullanarak başka kulüplerle iletişime geçin, neler yaptıklarını görün ve küresel bağış için partner arayan kulüpleri bulun.

SILVERS: Rotary Eylem Grupları iyi bir başlangıçtır: Uganda ve Arizona arasındaki ilişki, Aile Sağlığı ve AIDS Önleme Eylem Grubu sayesinde oluştu.

Toplumun neye ihtiyaç duyduğunu nasıl keşfettiniz?

BARRIOS: Leticia Toplum Birliği toplumda bizim gözümüz ve kulağımız. Ayrıca üniversiteden iki talebenin topluma ne ihtiyaçları olduğunu sordukları bir anketten de faydalandık.

CAINE: Bu ilk kez kulübümün ve bölgenin faydalanacak kişilerin ABD'de olduğu bir küresel bağış projesi idi. Rotary'nin önerdiği proje listesini in-

celedik ve yerel hizmet kuruluşu ile temas ederek değerlendirme yaptık. Albany Tıp Merkezi'nin Kafa Yüz (Craniofacial) Merkezi girişiminin başlangıç parasına ihtiyacı vardı ve ölçek de tam küresel bağışa uyuyordu.

SILVERS: Bölge bağışı ile finanse edilen ve Kasım 2014'te yapılan Uganda Sağlık Bakımı Zirvesi, Rotary'nin Uganda'daki önceliklerini belirlemek üzere Uganda Sağlık Bakanlığı ve ABD'nin Hastalık Kontrol ve Önleme merkezi yetkililerini biraraya getirmişti.

Projeye başlamadan önce ne hakkında bilgi sahibi olmayı arzu ederdiniz?

COLEMAN: Uluslararası sponsor olarak ilk adım tam olarak kafa-yüz ve doğuştan gelen anormalliklerin ne olduğunu öğrenmek idi. Zira Zambia'da bu tür prosedürler hakkında çok az bilgi vardı. Bu konu üyelere anlatıldıktan sonra ortak bir heyecan gelişti. Hâla bu tıbbi yöntem ile ilgili yeni şeyler öğreniyor ve bu teknolojinin Zambia'da da gelişmesini sabırsızlıkla bekliyoruz.

GRAZIOSO: Daha iyi ortaklıklar kurabilmek.

CAINE: Gerçekleştirmek için aşılması gereken bürokratik engeller.

SILVERS: Mesleki eğitim takımına katılanların bilgileri beklentimizin altındaydı. Sadece %37'si resimlere bakarak kadınların üretim sisteminin 8 bölümünü tanımlayabiliyordu.

RAJASEKAR: Hindistan'da araçlar ile ilgili yasal çerçeve oldukça karmaşık. En büyük sorun yasalara uyararak tıbbi ihtiyaçları karşılayacak otobüsün teçhizatlanması oldu. Üstesinden geldik ama daha hazırlıklı olabilirdik.

Tekrar yapma imkanınız olsaydı, neyi daha farklı yapardınız? Neleri değiştirmezdiniz?

BARRIOS: İnşaatı toplumun yapması yerine bir müteahhit tutarak kalite ve terminlerde istediğimize ulaşırdık. Toplumun inşaat için yeterli ye-

tenekleri olmadığını bilmiyorduk.

CAINE: Hiç bir şeyi farklı yapmazdım. Bir eğitim merkezinin oluşturulması için harcanan çabalara değdi. Küresel bağış için büyük bir proje seçtik ve Albany Tıp Merkezinde beraber çalışabileceğimiz çok iyi profesyoneller vardı.

ISHII: Bundan sonraki mesleki eğitim ekibimizin Japonca'yı daha iyi bilmelerini arzu ederiz. 45 günlük eğitim süresini de en az üç aya çıkarırız.

SUSSMAN: Büyük ölçekli bir projeyi gerçekleştirme konusunda daha gerçekçi bir zaman ihtiyacı belirlemeliydik: Toplumun değerlendirilmesi, test etme, değerlendirme, düzeltmeler, uygulama, gerekirse genişletme ve Rotary ile bunların etaplarını belirlerken hükümetin de onayı zaman alıyor.

RAJASEKAR: Hiç bir şeyi değiştirmezdim. Kulüp üyeleriyle çalışmak bir zevkti ve hepimiz topluma hizmete odaklanmıştık.

Küresel bağış için kulüplere verebileceğiniz bir ipucu var mı?

BAKER: Küresel bağış ile yapmak istediğiniz projenin daha küçük ölçekte bir pilot uygulamasını yapın. Bu size hizmet etmek istediğiniz insanlara projeyi ispat etme fırsatı verecek ve beraber çalışmak isteyebileceğiniz diğer kulüpler, ulusal ve yerel yetkililer ve partner olabilecek STK'lar hakkında daha iyi bir bakış açısı kazandıracaktır.

BRAUN: Her zaman diğer kulüpteki partnerlerinizi iyi tanıyın. Projeler zaman alır, başarı için kendilerini konuya adanmış insanlar gerekir.

GRAZIOSO: Katılımcılar arasında iyi bir iletişim olması ve iyi bir ortak çalışma organizasyonu gerekli.

NASARD: Evsahibi kulüplerin projenin icrasında verimli olmaları, partner kulüple doğru bilgileri paylaşarak projenin iyi ellerde olduğunu sağlamaları gerekir.

BISWAS: Uluslararası partner kulübün

her zaman büyük katkı yapması gerekmez. Katılımları önemlidir. Partner kulübün ziyaretimize gelmesini hep teşvik ederiz. Elde edecekleri tecrübe bir çok projede kullanabileceğimiz sürekli ilişki ve ortak çalışma düzeni kurmamıza yardımcı olur.

CAINE: Değerli ve güçlü bir proje seçin; karşılıklı konuşarak daha geniş kapsamlı bir fon çalışması yapıp projenin değerini anlatın.

COLEMAN: Yapmak istediğinizin toplumda sadece ihtiyaç olmadığını aynı zamanda istediğinden de emin olun. Başarının arkasındaki en büyük unsur bu idi.

SILVERS: Erken başlayın: İşlemler aylar sürebilir. Mesleki eğitim ekibi oluşturuyorsanız, yerel profesyonelleri de kullanarak karma bir ekip yapın. Eğitimin etkinliğini çok etkileyecektir.

Rotaryenlerin Rotary Vakfına bağış yapmalarının neden önemli olduğunu düşünüyorsunuz?

SILVERS: Ev sahibi ülkede Rotaryen kalbi, düşüncesi ve çalışması olan insanlar katkılarımızın hedefe ulaştığını sağlıyorlar. Vakfın Teknik Danışmanlar Kadrosu da kulüplerimizi hesap verebilirlik de dahil olmak üzere her aşamada destekliyor.

OPPERMANN: Cevap basit: Biz Rotaryenler, küresel olarak yaptığımız iyi şeyleri Rotary Vakfına bağış yapmadan gerçekleştiremeyiz.

CAINE: Rotary Vakfı temsil ettiğimiz şeyin nüvesini oluşturuyor: İnsanlara ve toplumlara daha iyi yaşam şartları ve daha iyi bir gelecek için yardım etmek. Vakfa bağış yaparken, dünyadaki en iyi yönetilen organizasyonlardan biri olduğunu bilerek katkıda bulunuyorsunuz.

COLEMAN: Rotary Vakfının sinerjisi dünyanın her tarafından Rotaryenleri biraraya getirerek bireysel olarak yapamayacaklarımızın gerçekleşmesini sağlıyor. Bu sadece para değil bir ortaklık konusudur.